



SO WICHTIG IST ES, **VERNETZT ZU SEIN**

Von Helmut Zimmerli-Menzi

Vor 35 Jahren kam ich aus dem Aargau nach Basel. Mein Netzwerk bestand damals aus genau einer Person, die mir verriet, dass man hier «Gugge» und nicht «Sack» sagt und dass ein «Schwöbli» kein kleiner Deutscher, sondern etwas Essbares ist.

In der Offiziersgesellschaft lernte ich die ersten Basler kennen und erfuhr, dass ein wichtiges Netzwerk das Basler Regiment 22 sei. Mit der Mitgliedschaft in der Jungen Basler Wirtschaftskammer und später in der Handelskammer sowie im Rotary und auch durch die Fasnacht kamen weitere Netzwerke dazu. Natürlich wurden auch die Veranstaltungen vom Gewerbeverband und Arbeitgeberverband ebenfalls wichtige Netzwerkplattformen für mich.

Wenn ich mich in einer Gesellschaft mit meinem Beruf oute, höre ich oft «Aha, Headhunter sind Sie, dann haben Sie bestimmt ein riesiges Netzwerk.» Ja, natürlich habe ich ein grosses Netzwerk. Nur wäre es fatal, wenn ich ausschliesslich mit diesem Netzwerk arbeiten würde. Mit dem Netzwerk Stellen zu besetzen bedeutet, immer im selben Teich zu fischen. Ein guter Headhunter ist aber kein Fischer, sondern ein Jäger – also jemand, der von berufs wegen täglich auf der Pirsch ist und dies mit dem Ziel, sein Netzwerk zu erweitern und letztlich die richtigen Personen für seine Kundinnen und Kunden zu finden.

Und dann wären da ja auch noch die sozialen Netzwerke, in welchen man die meisten Kontakte – wenn überhaupt – eher flüchtig kennt. Persönlich kennengelernt habe ich jedoch all diejenigen Menschen, welchen ich als Headhunter in all meinen Mandaten begegnet bin. Geschätzt sind dies gut und gerne 15'000 Personen, die ich interviewen und damit etwas besser kennenlernen durfte. Es ist ein Privileg, sich täglich mit Menschen und ihren spannenden Lebensläufen auseinandersetzen zu dürfen. Deshalb ist mir auch nach 35 Jahren Berufstätigkeit als Headhunter nie langweilig geworden. Das Leben im und mit dem Netzwerk ist und bleibt interessant, spannend und bereichernd.

Das für mich persönlich interessanteste Netzwerk ist dasjenige im Rotary Club. Hier tauscht man sich jede Woche mit unterschiedlichsten Personen aus. Ein solcher Austausch über ein philosophisches, ein tagespolitisches oder ein gesellschaftliches Thema und das zum Beispiel mit einem Kulturschaffenden, einem Politiker, einem Gewerbetreibenden, einem Industriellen oder einem Theologen ist wertvoll und zeigt mir andere Aspekte als die meinen auf. Auch gibt es mir Gelegenheit, mir bis anhin fremde Standpunkte zu verstehen. So ist dies für mich eine bereichernde Horizonterweiterung.

HELMUT ZIMMERLI-MENZI ist Gründer der MPB Recruitment Group AG mit Hauptsitz in Basel.